

Responsable écosystème « Entrepreneurs dans la Ville » Grenoble en CDI



L'association Sport dans la Ville

Sport dans la Ville est une association créée en 1998 dont la mission est de **rétablir l'égalité des chances en favorisant l'insertion sociale et professionnelle de jeunes issus des quartiers prioritaires de la politique de la ville**. Les premiers terrains sportifs ont vu le jour en 1999, par le biais du basket-ball et du football. Au fil des années, l'association s'est développée et a ouvert des centres sportifs à Grenoble, à Saint-Etienne, en Ile-de-France, à Roubaix, à Lens, à Chambéry et à Lille et à Marseille.

En proposant dès le plus jeune âge des activités sportives au cœur des quartiers prioritaires, Sport dans la Ville souhaite permettre à chaque jeune de progresser, d'acquérir une confiance en soi et des valeurs indispensables à sa réussite future. S'appuyant sur ce travail de terrain, **l'association a créé 4 programmes pour accompagner chaque jeune sur le chemin de l'insertion et de l'emploi :**

- Réussites dans la ville** – Redonner énergie et confiance tout au long du parcours scolaire
- L dans la Ville** – Accompagnement des jeunes filles
- Job dans la Ville** – Orientation et insertion professionnelle des jeunes à partir de 14 ans
- Entrepreneurs dans la Ville** – Accompagnement à la création d'entreprise

Le programme Entrepreneurs dans la Ville

Co-créé par emlyon business school et Sport dans la Ville, le programme Entrepreneurs dans la Ville détecte et accompagne depuis 2007 des jeunes entrepreneurs ambitieux et déterminés à entreprendre, résidents en quartiers prioritaires de la politique de la ville. Le programme vise à faire décoller les projets entrepreneuriaux et à révéler de véritables chefs d'entreprise via un accompagnement gratuit comprenant 3 programmes :

- Le STARTER** : 6 mois de formation intensive où l'entrepreneur intègre une promotion d'entrepreneurs, développe ses fondamentaux entrepreneuriaux, explore son marché, challenge son projet & construit son business plan.
- L'INCUBATION** : 18 mois d'incubation pour accélérer le développement du projet entrepreneurial (accompagnement individuel par un start-up manager, accès à des experts, revues de projet, et à un espace de travail).
- L'ACCELERATEUR** : 12 mois de suivi individuel pour accélérer sa croissance et passer à l'échelle, programme dédié aux alumni

Les candidats au programme peuvent postuler au Starter ou directement en Incubation selon le niveau de maturité de leur entreprise.

Le programme dispose de 6 antennes locales à travers la France : Lyon, Paris, Marseille, Lille, Grenoble et Saint-Etienne et accompagne annuellement 160 entrepreneurs.

Chaque ville est gérée par un binôme opérationnel constitué de deux co-responsables du programme :

- **le/la Responsable Écosystème**, a pour mission de tisser tous les liens et partenariats nécessaires à la qualité du programme, de coordonner l'organisation du Starter et d'être le garant de la dynamique de groupe de la promotion. *C'est lui qui fait briller le programme. Inès Reg dirait qu'il/elle "met des paillettes dans la vie des entrepreneurs"!*
- **le/la Start-up manager**, est le garant de la progression des entrepreneurs, et est globalement en lead sur l'organisation de la phase d'incubation et de son succès. *Pour rester dans les citations, c'est lui qui "crée de la traction en mode never give up" et qui aide les entrepreneurs à "être successful même dans l'échec", et caetera. (Merci Karim Duval)*

Les missions et responsabilités du Responsable Ecosystème

Rattaché(e) à la directrice adjointe nationale, vous avez pour missions de participer au rayonnement du programme dans l'écosystème lyonnais et dans les quartiers, et assurer le bon déroulé du STARTER.

Missions

Ecosystème - Je joue en équipe

- Inscription du programme dans la dynamique entrepreneuriale du territoire
- Promotion de l'entrepreneuriat dans les quartiers : lien avec les structures présentes en QPV, organisation d'actions de sensibilisation, permanences et prises de paroles auprès des entrepreneurs
- Développement de l'écosystème de partenaires du programme afin de nourrir le réseau du programme pouvant bénéficier aux entrepreneurs

Sourcing - Je détecte des pépites et je compose une top promo

- Construire et déployer un plan d'action sourcing ambitieux et organiser l'appel à candidatures du programme
- Sélection et constitution d'une promotion équilibrée et soudée (un véritable travail d'orfèvre !)
- Rediriger les candidats non retenus vers des structures adaptées à leur projet

Pilotage du programme - J'anime et je forme

- Travailler étroitement en lien avec les directeurs du programme afin de consolider l'équipe pédagogique du Starter 2023, et d'en assurer la formation avant le lancement
- Préparer et coordonner le planning pédagogique du Starter sur 6 mois, l'articulation entre les professeurs et veiller à la mise en place des moyens matériels et humains nécessaires au Starter
- Suivi des avancées des entrepreneurs durant le programme Starter
- Co-construire une stratégie d'incubation (expertise, réseau, ventes, financements, exposition, inspiration) avec le Start-up Manager
- Être proactif pour aller sourcer des partenaires et organiser des rencontres permettant d'accélérer le business des entrepreneurs
- Coordonner le programme de mentorat pour les entrepreneurs du Starter et de l'Incubation

Communication & événementiel - On en revient aux paillettes

- Assurer l'animation des réseaux sociaux à destination des porteurs de projet pour faciliter le sourcing et mettre en lumière les entrepreneurs
- Assurer la communication institutionnelle auprès des partenaires
- Organiser l'ensemble des événements pour mettre en avant le programme (cérémonie de lancement du Starter, séminaire d'intégration des entrepreneurs, événement lors du Festival de l'Entrepreneuriat porté par la métropole de Lyon, tournois inter-incubateurs...)

Autres

- Accompagner un volontaire en mission de service civique qui vous épaulera dans vos missions
- Assurer la représentation et la promotion du programme auprès des partenaires privés et publics de Sport dans la Ville et d'Entrepreneurs dans la Ville
- Contribuer par votre action commerciale au développement de nouvelles ressources financières pour le programme et être à l'affût d'opportunités de développement du programme en fonction des besoins du territoire
- Contribuer aux aspects financiers, de communication et de reporting lié à la bonne gestion du programme
- Vous participez à la vie de l'Association et à ses temps forts (tournois solidaires, Gala, ...)

Profil et éléments du poste

Tempérament et personnalité-	<ul style="list-style-type: none">- Etat d'esprit « entrepreneur » : autonomie, goût du challenge et de l'innovation- Excellent sens du relationnel- Fibre commerciale et détermination pour aller ouvrir les portes nécessaires- Empathie et capacité à dialoguer avec des interlocuteurs « tout public »- Charisme pour accompagner un groupe d'entrepreneurs et réussir à instaurer des conditions de travail optimales- Capacités organisationnelles et constante pro-activité dans une logique d'amélioration continue de la qualité et de la structuration du programme- Team player pour intégrer notre dreamteam- Bonne humeur et enthousiasme fortement appréciés (voire nécessaire)
Expérience	<ul style="list-style-type: none">- Gestion de projet (minimum 2 ans)- Appétence pour l'entrepreneuriat (une expérience entrepreneuriale et/ou ou expérience en accompagnement à la création d'entreprise est un plus)- Savoir-faire dans l'animation d'un réseau et/ou d'un collectif- La connaissance de l'écosystème entrepreneurial grenoblois est également un plus
Type de contrat	CDI
Rémunération	Selon expérience du candidat
Lieux de travail	Sport dans la Ville 6 rue roland garros 38320 EYBENS Grenoble Ecole de Management (GEM) 12 Rue Pierre Sémard 38000 GRENOBLE
Date de démarrage	Janvier 2023
Contact	Candidatures (CV + lettre de motivation) à adresser à : Christel Bouzard cbrhconseil@gmail.com