



Les clés de l'Atelier

Organisme de Formation Professionnelle - Bâtiment 2nd œuvre

■ Électricien ■ Plombier ■ Plaquiste ■ Peintre ■ Agent de maintenance

Nous sommes un organisme de formation basé à Lyon La Mulatière, spécialisé dans les métiers du Bâtiment 2nd Œuvre et intervenons essentiellement en faveur des publics fragiles (personnes en situation de reconversion, de handicap, en insertion, jeunes décrocheurs, milieu pénitentiaire, ...) avec une pédagogie fortement individualisée, axée sur la pratique. Organisme Datadock, et signataire de la charte H+, nous détenons les labels LVED et OPOF et sommes en cours de labellisation ESUS. Nous défendons les valeurs suivantes : l'innovation comme moteur, la bienveillance en toutes circonstances, le collectif au service de l'insertion par la formation et l'emploi.

Dans le cadre de la création d'un pôle développement, nous recherchons notre futur(e) Chargé(e) de Liaison Formation Emploi. Directement rattaché(e) à la responsable du pôle, vous prenez part à l'intégralité du parcours du stagiaire de la formation professionnelle : de son recrutement à son retour à l'emploi avec, notamment, les missions suivantes :

Recruter pour former les groupes de formation

- Vous êtes en charge de recruter les stagiaires selon le calendrier des formations en place : communication, organisation de réunions d'information collective, entretiens individuels, gestion des listes de candidats..
- Pour les formations individuelles, vous sécurisez les possibilités de financements et travaillez en collaboration avec les prescripteurs et financeurs (Pôle Emploi, Missions Locales, structures d'accompagnement).

Travailler à l'insertion professionnelle de nos stagiaires

- Vous effectuez un suivi en stage : visites d'entreprises, contacts client, comptes-rendus techniques et commerciaux.
- Vous facilitez le contact avec les entreprises et proposez des offres d'emploi en accord avec le projet des stagiaires sortants.
- Vous organisez des événements et des actions pour favoriser ces liens, développer le réseau (job dating, témoignage, parrainage, visite de l'Atelier, de chantier...) et innovez pour proposer des actions à fort impact.

Développer la relation entreprise et les passerelles candidats / recruteurs

- Vous développez le réseau entreprise, créez des liens durables de partenariats pour :
 - Proposer des candidats diplômés sortant de formation pour leurs recrutements,
 - Vendre et organiser des sessions de formations continues pour leurs salariés en poste,
 - Mettre en place des parcours de formation pré recrutement,
 - Développer les parcours en alternance.

Prospecter et développer

- Vous prospectez de nouveaux prescripteurs et financeurs publics ou privés (OPCO, cabinets de reclassement, Région, Pôle Emploi...) pour développer les formations qualifiantes.
- Vous organisez des événements et des actions pour développer le réseau (réunions, visites de l'Atelier, salons..) et innovez pour proposer des actions à fort impact.
- Vous contribuez aux réponses à appels d'offre et appels à projets.
- Vous effectuez une veille stratégique des évolutions de financements et du monde de la formation en général.

Votre profil :

- Diplômé(e) d'une école de commerce ou similaire, vous avez au moins 3 ans d'expérience professionnelle comme commercial(e) ce qui vous permet d'être autonome dans votre activité (veille, organisation, reporting, utilisation d'un CRM, maîtrise des outils bureautiques...).
- Vous avez idéalement une expérience de mise en lien client/candidat type cabinet de recrutement, intérim...
- Vous êtes bienveillant et tolérant dans vos relations humaines.
- Vous avez le goût de la prospection, du challenge et le sens de la relation client.
- Vous êtes rigoureux(x-se) et organisé(e) dans le pilotage de vos dossiers.
- Vous savez travailler en équipe, aimez partager et vous êtes force de proposition.
- Vous avez le permis de conduire pour vous déplacer en rendez-vous sur la Métropole.

Conditions :

- CDI basé dans nos locaux à la Mulatière.
- Poste à pourvoir immédiatement.
- Rémunération selon profil, entre 29 et 33k€ (comprenant fixe + variable sur objectifs).
- Véhicule d'entreprise disponible pour les déplacements professionnels.

Vous vous retrouvez dans le profil recherché ? Envoyez votre candidature à : lb@lesclesdelatelier.fr. Pour plus d'infos, n'hésitez pas à nous contacter au 09 50 00 60 80 - www.lesclesdelatelier.fr